



稼げる!プロコン育成塾

25期 第5回 講義レポート

稼げる!プロコン育成塾 25期 第5回講義、次のとおり報告します。

■実施要項

開催日時：2025年9月28日（日）（合宿形式）

講義内容：【話す】3分ミニプレゼンテーション 運営チーム

【聴く】経営相談（ロールプレイング） 講師：志倉 康之 氏（12期）

■講義レポート

9月28日（日）、稼げる!プロコン育成塾 25期 第5回講義を開催しました。

1. 【話す】3分ミニプレゼンテーション

運営チーム

合宿2日目は、25期生2名による「3分間ミニプレゼンテーション」でスタートしました。これまでに他の塾生が受けたアドバイスも参考にしつつ、自分らしい発表づくりに取り組みました。

今回の講義で、3分ミニプレゼンテーションのカリキュラムは終了しましたが、今後も、講義内で発表の機会が予定されています。塾生や事務局メンバーからの、良い点や改善すべき点に関するフィードバックを活用しながら、自分の発表動画を見直したり、他の塾生の動画から学んだりと、次回に向けた準備を進めていきます。こうした振り返りと準備の積み重ねが、さらなるレベルアップにつながります。



写真：塾生によるプレゼンテーション

2. 【聴く】経営相談（ロールプレイング）

講師：志倉 康之（12期）

塾生が経営相談窓口の専門家役、事務局が悩みを抱えた社長役となり、個別経営相談に臨みます。塾生は3グループに分かれ、「売上拡大」と「人材活用」の2つの事例テーマに取り組みます。専門家役以外の塾生は、オブザーバとしてロールプレイングを観察し、終了後は社長役とともにフィードバックを行います。1回のロールプレイングは、相談20分、フィードバック8分、志倉講師による総括で構成され、午前と午後で1人2回ずつ実施しました。

冒頭、志倉講師から、前日の講義の振り返りに加え、本日の心構えや取り組み方、特に意識してほしいポイントについてのアドバイスがありました。緊張時の対処法なども交えた内容で、仕事や日常生活にも活かせる実践的な内容が示されました。

開始当初は、社長役から要点をうまく聴き出せなかったり、自分の意見を話し過ぎて進行が滞り、設定された 20 分の持ち時間を使い切ってしまうグループもありました。しかし、回を重ねるごとに、手順や進行の精度が高まり、着実に改善していく様子が見えてきます。

志倉講師からは「最初に経営相談のゴールを示す」「最後に要点をまとめて社長と合意を形成する」などのポイントが適宜示され、進行は次第に本番さながらの水準へ近づいていきました。また、信頼関係を築くことで初めて引き出せる、相手の真の悩みや課題を設定できた結果、社長役との関係構築に成功する塾生も複数見られました。

志倉講師の総括では、2 枚のホワイトボードに書き切れないほどの学びが整理されるなど、今後の診断士としての実務に大いに活かされる内容でした。実務テクニックや判断の勘所が次々と共有され、参加者一人ひとりにとって「使える学び」を持ち帰る充実した機会となりました。



写真：経営相談ロールプレイングの風景

■次回の案内

次回講義は、10 月 26 日（日）

第 6 回

【話す】伝わるプレゼンテーション

【特別講義④】説得力を高める話し方

講師：富岡 淳 氏（9 期）

特別講師：(株)彩声 代表取締役 宮崎 絢子 氏
宮咲 久美子 氏

事務局：竹内 正之（24 期）

以 上