



稼げる! プロコン育成塾

稼げる! プロコン育成塾 24期第5回講義、次のとおり報告します。

■実施要項

開催日時：2024年9月29日（日）（合宿形式）

開催内容：【話す】3分ミニプレゼンテーション 運営チーム

【聴く】経営相談（ロールプレイング） 講師：志倉 康之氏（12期）

■講義レポート

9月29日（日）、稼げる! プロコン育成塾 24期第5回講義を開催しました。

1. 【話す】3分ミニプレゼンテーション

運営チーム

合宿2日目は、24期生3人による3分間ミニプレゼンテーションでスタート。これまで他の塾生が受けたアドバイスなどを参考にしながら、自分らしいプレゼンテーションに取り組まれました。3分間ミニプレゼンテーションのカリキュラムは終了ですが、引き続き、講義の中でもプレゼンテーションの機会があります。塾生・事務局メンバーからの良い点・改善ポイントなどのフィードバックや自分の動画を見直す、他の塾生の動画を見て参考にするなど、振り返りをすると、さらなるレベルアップにつながります。

2. 【聴く】経営相談（ロールプレイング）

講師：志倉 康之氏（12期）

塾生が商工会議所の専門家、事務局がお悩みを抱えた社長役として個別経営相談にやってきます。塾生は5グループに分け、事例は売上拡大、人材活用、事業承継の3つを用意。専門家以外の塾生はオブザーバーとして、ロールプレイングの様子を観察し、終了後は社長役の事務局とともに、フィードバックを行います。

1回のロールプレイングは、相談20分、フィードバック8分、志倉講師による総括5分。午前と午後の2回繰り返します。

冒頭に、志倉講師から、昨日の講義の振り返り、本日の心構えや取り組み方、とくに意識して取り組んで欲しいことなどのアドバイスがありました。そのなかには、緊張したときの対処法などもあり、その内容は仕事や日常生活にも活かせるものでした。

最初はやり取りの途中で20分が経過してしまったグループもありましたが、回を重ねるごとに改善していきました。グループ内でのフィードバックや志倉講師による総括を経て、「最初に経営相談のゴールを示す」「相談の最後にまとめをすることで社長と合意する」など、本番ながらの光景に各グループが近づいていく様子がみることができました。相手との信頼関係を築くことで得られる、真の悩みや会社の課題なども用意しており、社長との信頼関係を構築し、聴きだすことに成功した塾生も何名かいました。ホワイトボードを使った志倉講師の総括も回を重ねるごとに増えていき、最後には2枚のホワイトボードに書ききれないほどになりました。

今回の講義は、今後の診断実習や診断士としての活動はもちろんのこと、例えば、企業内では経営層などとのコミュニケーションにおいても役立てることができるでしょう。



写真：経営相談ロールプレイングの風景



■ 次回の案内

次回講義は、10月27日（日）です。

第6回（10月27日）

【塾長講話】

【話す】伝わるプレゼンテーション

【特別講義④】説得力を高める話し方

山崎 肇 塾長

講師：富岡 淳 氏（9期）

特別講師：(株)彩声 代表取締役 宮崎 絢子 氏
宮咲 久美子 氏

（事務局：中津井 徹）

以 上