



# 23期 第4回 講義レポート

## 稼げる! プロコン育成塾

稼げる! プロコン育成塾 23期 第4回講義、次のとおり報告します。

### ■実施要項

開催日時：2023年9月30日（土）

開催内容：【塾長講話】

【話す】3分ミニプレゼンテーション

【書く】出版ノウハウと出版企画の立案法

【ロールモデル】稼プロ! 卒業生に聞く“成功の秘訣”

【聴く】経営相談・傾聴スキル

講師：山崎 肇 塾長

運営チーム

講師：清水 康裕 氏（16期）

講師：三好 康司 氏（13期）

講師：寺嶋 直史 氏（7期）

講師：志倉 康之 氏（12期）

### ■講義レポート

9月30日土曜日に、神奈川県にある川崎生涯研修センターにて、「稼げる! プロコン育成塾」23期の第4回講義（合宿初日）を開催しました。塾長講話、塾生による3分間プレゼンテーション、出版企画ノウハウ、卒業生によるロールモデル、経営相談・傾聴スキルと、密度の濃い内容で実施しました。

#### 1. 【塾長講話】守破離と不易流行

講話のテーマは、守破離と不易流行です。守破離は千利休の訓をまとめた「利休道歌」から引用した言葉だと言われています。師匠から教わった型を徹底的に「守り」、次に、自分に合ったより良い型を試すことで既存の型を「破り」、最後は師匠の教えから「離れ」、独自の方法を編み出すことを意味します。ただし、どんなに最初の教えから離れたとしても、その教えの根底の部分をおぼろげに忘れないという点が重要です。

また、不易流行は、松尾芭蕉が提唱した俳諧の理念のひとつで、どんなに時代が変化しても変わらない「不易」の部分と、世の中の流れに合わせて変えていくべき「流行」の部分の両方を意識すべき、という考え方です。講話を通じて、変えてはならない守るべき本質と創意工夫の両方が大事であるという、稼プロ! でも大切にしている「あり方」を再確認できました。

講師：山崎 肇 塾長



写真：山崎塾長の講話の様子

#### 2. 【話す】3分ミニプレゼンテーション

運営チーム

23期生3人による3分間ミニプレゼンテーションを行いました。今回の3人は、過去のアドバイスをととてもよく参考にしている様子が伺え、ホワイトボードを効果的に活用していました。塾生や事務局からのフィードバックを活かし、プレゼンテーション力の更なる向上を目指していきます。



写真：塾生のプレゼンテーションの様子

### 3. 【書く】出版ノウハウと出版企画の立案法

今回の「出版ノウハウと出版企画の立案法」では、「書く」講師の清水康裕氏（16期卒）から、昨年9月に単著を出版した経験をもとにお話を伺いました。企画立案から、出版媒体へのアプローチ、原稿執筆、編集者対応、校正、出版、出版後の独自プロモーションなど、講師自身の経験談や苦労話を交えながら、各ステップの内容を詳しく聞くことができ、とても貴重な機会となりました。

講義の最後には、塾生が自ら出版企画を考えるワークも行いました。23期生から執筆企画が実現することを期待しています！

講師：清水 康裕 氏（16期）



写真：清水講師の講義の様子

### 4. 【ロールモデル】稼プロ！卒業生に聞く“成功の秘訣”

講師：三好 康司 氏（13期）、寺嶋 直史 氏（7期）

現在、活躍している卒塾生によるロールモデル講義です。今回は、お二人の独立診断士からお話を伺いました。

一人目は、13期の三好康司講師です。独立前の商社での経験を活かし、海外展開支援を中心に活動しています。海外展開支援の内容や、それから派生した仕事の広がりについて、ミニセミナー形式のワークも交えながらの説明でした。難しい横文字が多い海外展開支援では、とにかくわかりやすさを心掛けること、稼プロ！でも学んだ120%の準備を徹底し、相手を傾聴することなどを大事にしながら、信頼を積み上げてこられました。「海外展開支援の主役は診断士」というメッセージもいただき、塾生の大きなエネルギーになったと思います。

二人目は、7期の寺嶋直史講師です。2010年の独立後、事業再生や売上アップコンサルティングの第一線で活躍しています。支部認定マスターコースの「経営コンサルタント養成塾」も主催するなど、診断士の育成にも力を注いでいます。寺嶋講師は、自身のスキルアップのために、経験豊富な先生への従事や、特定分野の本の読破などの努力を重ね、専門性を身に付けてきました。自ら試してみて、うまくいくかどうかを改善しながら、コンサルティングを仕組み化してきた話に説得力を感じました。「中小企業をコンサルティングするには、全体を俯瞰し、戦術まで伴走できるようにレベルアップするしかない」という言葉には、塾生も大いに刺激を受けたのではないのでしょうか。



写真：三好講師の講義の様子



写真：寺島講師の講義の様子

## 5.【聴く】経営相談・傾聴スキル

合宿1日目の最終講義は、当塾12期生の志倉康之講師による「経営相談・傾聴スキル」です。志倉講師は、企業研修や企業・個人のコンサルティング、執筆など幅広く活躍されています。「外部環境に関係なく結果を出せるプロコン」に必須である「経営相談（傾聴スキル）」の手法に関して、実践的な内容を学ぶことができました。

プロフェッショナルとしてティーチングを行うには、日頃からバケツに水を入れる習慣（書籍・雑誌・動画・セミナー・新しい経験をする）を徹底すべきというアドバイスがありました。また、真のコンサルタントはティーチングでは終わらず、経営相談を通じて、経営者に「自分自身は凄い！」と思わせるコーチングが必要で、そのためには、経営者が思ってもいない領域を気づかせる、感動レベルを意識した傾聴や質問が不可欠とのことでした。

「社長にありたい姿を気づかせるには、自分自身もありたい姿にならないといけない」と、聞き手を鼓舞するとてもパワフルな講義で、塾生も、ありたい姿に向かって進んでいこうと力が湧いてきた様子でした。

講師：志倉 康之 氏（12期）



写真：志倉講師の講義の様子

### ■ 次回の案内

次回講義は、10月1日（日）合宿2日目になります。

第5回（10月1日）

【話す】3分ミニプレゼンテーション

【聴く】経営相談ロールプレイ

運営チーム

講師：志倉 康之 氏（12期）

（事務局：藤川 豊）

以上